

<b>Título del proyecto:</b>	Diseño, producción y sostenibilidad de Equipos y Sistemas de Pesaje, con vistas a satisfacer el mercado nacional y la exportación en el mercado del Caribe y Centroamérica.
<b>Descripción:</b>	El proyecto consiste en la modernización y la integración técnico productiva nacional de capacidades existentes para la producción de una gama de básculas, instrumentos y sistemas de pesaje de uso industrial y comercial, el ensamblaje de celdas de cargas y la instrumentación requerida en los sistemas de pesaje enunciados, incluyendo la utilización de un sistema nacional de Control, Pesaje y Facturación (SISPEF), que aseguren la competitividad de la producción y los servicios asociados de reparación y sostenibilidad de básculas, con vistas a satisfacer el mercado de la República de Cuba y evaluar las potencialidades de exportación en la región de América Latina.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional (CAEI).
<b>Parte cubana:</b>	Empresa PEXAC.
<b>Monto de inversión estimado:</b>	4.8 millones de USD.
<b>Localización:</b>	Se desarrollaría en el municipio 10 de Octubre, provincia La Habana.

**Potencialidades del mercado:** Se cubrirá una amplia gama de aplicaciones en equipos y sistemas de pesaje, en un amplio sector de la economía nacional desde la industria, el comercio, la logística y la venta en detalle. Al introducir nuevos productos con base electrónica en su portafolio se amplía el alcance de estos y sus servicios asociados hacia las principales cadenas de tiendas y centros logísticos del país los que están vinculados a todos los sectores de la población y con ello garantizando una mejor protección al consumidor y el aseguramiento para la correcta y amplia implementación de la base legal metrológica.

Para la fabricación de instrumentos de pesar:

1. Se asume que en la actualidad el umbral de la demanda de básculas de camiones, ferrocarril y de uso comercial de 600 – 3000 kg en Cuba para todos los sectores y clientes es del orden de las 5630 unidades al año como promedio durante la etapa de análisis. Esta estimación se realizó a partir de las demandas presentadas anualmente a PEXAC, y con el reporte de las importaciones realizadas en años anteriores. Esta demanda que en los tres primeros años superara ampliamente a las capacidades proyectadas, se estabilizara una vez que entre en producción la AEI.
2. Hay un umbral de reposición de instrumentos de pesar que se estima en 1200 unidades anuales.
3. Lo que significa que la demanda lineal estaría en el orden de las 6830 unidades anuales.

## EM para el diseño, producción y sostenibilidad de equipos y sistemas de pesaje.



4. Se desarrollará una línea de producción y reparación de partes y piezas que permitirá prestar servicios para la sostenibilidad y mantenimiento a instrumentos de pesar.

Con la creación de una AEI se crearán capacidades productivas que permitirán fabricar más de tres veces el total de instrumentos de pesar que se fabrican en la actualidad, cumpliendo los estándares mundiales de fabricación exigidos; lo cual permitirá satisfacer las crecientes demandas de la economía nacional y exportar una cantidad de instrumentos de pesar, fundamentalmente a mercados geográficamente cercanos (Caribe Insular).

La oferta de bienes y servicios que brindará la AEI a sus clientes tendrá un enfoque integral, lo que significa que será capaz de realizar auténticos contratos "llave en mano", donde no solo se le suministre al cliente un instrumento de pesar, sino además todos los sistemas asociados; asimismo se le garantizarán en largo plazo servicios de garantía y postventa.

### Resultados esperados estimados:

La demanda de equipos y servicios de sistemas de pesaje está estimada sobre los 4.08 MM USD para el primer año y de 7.3 MM USD en el quinto año donde se alcanza su máxima capacidad de producción, con una tendencia a su incremento del 20% anual. De igual manera en el mercado cubano, ampliando la cartera de productos y de clientes, con los resultados de la AEI se espera lograr cubrir el 80% de la demanda.

### Contactos:

Grupo Industrial de la Electrónica, la Informática, la Automática y las Comunicaciones (GELECT)

Nombre: Elgin D. Fontaine Ralló,  
Cargo: Director Negocios y RP.  
Telf.: 7 2049054, móvil: 5 2795930;  
Correo-e: elgin@gelect.cu

Nombre: Claudio González Fernández.  
Teléfono: 7204 8208;  
Correo-e: claudio@gelect.cu

<b>Título del proyecto:</b>	Creación de AEI para el diseño, la producción y comercialización de desechables plásticos biodegradables de múltiples usos.
<b>Descripción:</b>	El proyecto de inversión permitirá la fabricación, comercialización, distribución y venta de hasta 600 MMU de productos desechables biodegradables para diferentes aplicaciones y de usos generales, utilizando las tecnologías de termo conformado, inyección y espuma (Polystyrene FOAM), tales como vasos, cubertería, depósitos y envases para alimentos, entre otros.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Asociación Económica Internacional (AEI).
<b>Parte cubana:</b>	INVERTRONIC, S.A., del Grupo Industrial GELECT.
<b>Monto de inversión estimado:</b>	\$ 4.6 millones de USD (en evaluación).
<b>Localización:</b>	En el plantel industrial nacional o en la ZEDM.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	La empresa Escambray pertenece al Grupo industrial GELECT, es el único fabricante local de este tipo de productos y el plástico desechable biodegradable es importado. La demanda insatisfecha actual supera las 400 MMU por año. Teniendo en cuenta las condiciones en las que se llevan a cabo estas producciones, la demanda identificada en el turismo y otros clientes locales, las condiciones de limpieza, almacenamiento y seguridad que deben cumplir en su proceso productivo, se requiere una inversión para cubrir esta demanda dentro del condiciones requeridas, lo que a su vez permite eliminar las dificultades asociadas a las irregularidades y discontinuidades en el suministro de materias primas para la producción y las repetidas averías en equipos tecnológicos obsoletos.
<b>Resultados esperados estimados:</b>	A partir del estudio de la demanda que se realiza con el turismo y otros clientes locales, se ha podido identificar para una primera etapa cerca de 20 surtidos que se pueden producir a nivel nacional, eliminando su importación, que cubren un volumen de más de 600 millones de unidades por año y se estima un valor aproximado de 50.0 millones de USD por año, con una tendencia a aumentar en un 10% anual. Con los resultados del AEI se espera cubrir el 60% de la demanda local.
<b>Contactos:</b>	Grupo Industrial de la Electrónica, la Informática, la Automática y las Comunicaciones (GELECT)  Nombre: Elgin D. Fontaine Ralló, Cargo: Director Negocios y RP. Telf.: 7 2049054, móvil: 5 2795930; Correo-e: elgin@gelect.cu  Nombre: Claudio González Fernández. Teléfono: 7204 8208; Correo-e: claudio@gelect.cu

## EM para la producción y comercialización de desechables plásticos de múltiples usos (Zona Especial de Desarrollo Mariel).



<b>Título del proyecto:</b>	Creación de AEI para el diseño, la producción y comercialización de equipamiento médico de alta tecnología.
<b>Descripción:</b>	El proyecto persigue la creación de una empresa dedicada al diseño, la fabricación y comercialización en el mercado nacional e internacional de tecnologías biomédicas de punta, con servicios de garantía, posventa, mantenimiento, estudios y soluciones tecnológicas asociadas, destinadas al sector sanitario, farmacológico y biomédico; enmarcados fundamentalmente en el ámbito de la esterilización, conservación de muestras biológicas, robótica biomédica, control y protección medioambiental, seguridad biológica, tecnologías de laboratorio, control, análisis, monitoreo y ensayos de alta tecnología, basados en el concepto de "calidad total", soluciones eficientes, limpias y ecológicamente sostenibles.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Asociación Económica Internacional (AEI).
<b>Parte cubana:</b>	INVERTRONIC, S.A., del Grupo Industrial GELECT.
<b>Monto de inversión estimado:</b>	\$ 12.0 millones de USD (en evaluación).
<b>Localización:</b>	En el plantel industrial nacional o en la ZEDM.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	Del total de la demanda actual de equipamiento médico el Ministerio de Salud Pública representa el 95% de la demanda, otros sectores como biotecnología potenciales clientes de la AEI.
<b>Resultados esperados estimados:</b>	A partir del estudio de la demanda que se realiza se ha podido identificar un monto de 45 millones por concepto de ventas por año, con una tendencia a aumentar en un 10% anual. Con los resultados del AEI se espera cubrir el 60% de la demanda local de estas producciones.
<b>Contactos:</b>	Grupo Industrial de la Electrónica, la Informática, la Automática y las Comunicaciones (GELECT)  Nombre: Elgin D. Fontaine Ralló, Cargo: Director Negocios y RP. Telf.: 7 2049054, móvil: 5 2795930; Correo-e: elgin@gelect.cu  Nombre: Claudio González Fernández. Teléfono: 7204 8208; Correo-e: claudio@gelect.cu

## EM para la producción de equipamiento médico de alta tecnología (Zona Especial de Desarrollo Mariel).



## CAEI para la Administración Productiva para la producción de frazadas de piso.



<b>Título del proyecto:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional para la producción de frazadas de piso y paños multiusos.
<b>Descripción:</b>	Producir y comercializar para el mercado nacional e internacional, frazadas de piso y paños multiusos para el hogar, con altos estándares internacionales, procesos industriales eficientes, y bajo condiciones ambientales controladas.
<b>Modalidad de Inversión:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional
<b>Parte cubana:</b>	Empresa Textil Inejro Asanuma
<b>Monzo de Inversión estimado:</b>	6.5 millones de USD.
<b>Localización:</b>	UEB Hilería "Inejro Asanuma", Calle Independencia No. 168, entre 28 y 30, municipio Gibara, provincia Holguín.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	<p>El mercado interno se orienta fundamentalmente a la red de tiendas comercializadoras de divisas y al sector del turismo, que se prevé crezca proporcionalmente.</p> <p>A partir de la concertación del contrato se logrará abarcar nichos de mercado externo.</p>
<b>Resultados esperados estimados:</b>	Se estima un alcance de 16 millones anuales de frazada de pisos. Las producciones del negocio, por su calidad y competitividad, serán destinadas a suplir la demanda nacional y prevé volúmenes de exportación desde el 30% hasta el 70% en los artículos a fabricar, teniendo como criterio la posibilidad real a través de la parte extranjera de participar en el mercado internacional con estas producciones a partir del primer año de operación del negocio. Para esto ya se tienen identificados mercados en países de América Latina como: Chile, Venezuela, Bolivia, México, Panamá, Perú, Ecuador y Uruguay entre otros.
<b>Contactos:</b>	Grupo Empresarial de la Industria Ligera  Industrias NEXUS S.A. Nombre: Álvaro Suárez Mayans Cargo: Director General Telf: +53 7 204 5184 Email: alvaro@nexus.co.cu <a href="http://nexus.nexus.co.cu">http://nexus.nexus.co.cu</a>

<b>Título del proyecto:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional para la producción y comercialización de confecciones e implementos deportivos.
<b>Descripción:</b>	Lograr confecciones textiles e implementos deportivos para el deporte de alto rendimiento y el resto de las disciplinas de los programas nacionales con la calidad requerida y precios competitivos.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional.
<b>Parte cubana:</b>	Empresa Deportiva BATOS.
<b>Monto de inversión estimado:</b>	2 millones de USD.
<b>Localización:</b>	UEB Batos, perteneciente a la Empresa Deportiva BATOS, municipio Cerro, provincia La Habana.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	<p>A partir del comienzo de operaciones del contrato la capacidad productiva de la empresa irá incrementándose de forma escalonada, previendo el uso de la capacidad instalada al 92%, por lo cual existirán reservas para lograr el incremento productivo si se identifica mercado solvente.</p> <p>El mercado se orienta fundamentalmente a la exportación, usuarios de la Zona Especial de desarrollo Mariel, eventos nacionales e internacionales, a la red de tiendas comercializadoras de divisas y al sector del turismo, que se prevé crezca proporcionalmente.</p>
<b>Resultados esperados estimados:</b>	Se estima un alcance de 887 mil unidades de producción textil. Destinados al mercado interno y orientado a sustituir las importaciones actuales.
<b>Contactos:</b>	<p>Grupo Empresarial de la Industria ligera</p> <p>Industrias NEXUS S.A.  Nombre: Álvaro Suarez Mayans  Cargo: Director General  Telf: +53 7 204 5184  Email: <a href="mailto:alvaro@nexus.co.cu">alvaro@nexus.co.cu</a>  <a href="http://nexus.nexus.co.cu">http://nexus.nexus.co.cu</a></p>

## CAEI para la Administración Productiva para la producción y comercialización de confecciones e implementos deportivos.

<b>Título del proyecto:</b>	Empresa Mixta para la producción y comercialización de Sacos
<b>Descripción:</b>	Para la producción y comercialización de sacos de polipropileno, mediante la adquisición de tecnología de avanzada asociada al proceso productivo, propiciando la sustitución de importaciones y la exportación.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Empresa mixta.
<b>Parte cubana:</b>	Sociedad Mercantil Cubana Industrias NEXUS S.A.
<b>Monto de inversión estimado:</b>	Se prevén inversiones por etapa hasta completar 23 millones de USD. Primera etapa: 4 millones de USD.
<b>Localización:</b>	UEB perteneciente a la Empresa SAREX , municipio Santa Clara, provincia Villa Clara.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	El mercado interno se orienta fundamentalmente a la red de tiendas comercializadoras de divisas y al sector del turismo, que se prevé crezca proporcionalmente. A partir de la creación de la empresa mixta se logrará abarcar nuevos nichos de mercado externo.
<b>Resultados esperados estimados:</b>	Ampliar la capacidad productiva disponible para lograr 100 millones de sacos de polipropileno propiciando la sustitución de importaciones y la exportación.
<b>Contactos:</b>	Grupo Empresarial de la Industria ligera  Industrias NEXUS S.A. Nombre: Álvaro Suarez Mayans Cargo: Director General Telf: +53 7 204 5184 Email: alvaro@nexus.co.cu <a href="http://nexus.nexus.co.cu">http://nexus.nexus.co.cu</a>

## EM para la producción y comercialización de sacos de polipropileno.

<b>Título del proyecto:</b>	Empresa Mixta para la producción y comercialización de calzado
<b>Descripción:</b>	Para la producción y comercialización de calzado sintético, chancletas, sandalias, zapatillas deportivas, calzados textiles, calzado con parte superior de malla, botas de trabajo y suelas, propiciando la sustitución de importación y la producción paulatina para la exportación, mediante la adquisición de equipos tecnológicos asociados a los procesos productivos.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Empresa mixta.
<b>Parte cubana:</b>	Sociedad Mercantil Cubana Industrias NEXUS S.A.
<b>Monto de inversión estimado:</b>	15,7 millones de USD.
<b>Localización:</b>	Vía Blanca y Ave. Monumental, municipio Habana del Este, provincia La Habana.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	<p>El mercado se orienta fundamentalmente a la exportación, a la red de tiendas comercializadoras de divisas, al sector del turismo y a las industrias radicadas en la Zona Especial de Desarrollo Mariel.</p> <p>A partir de la constitución de la empresa mixta, se logrará abarcar nuevos nichos de mercado externo.</p>
<b>Resultados esperados estimados:</b>	La capacidad de producción anual se prevé en un inicio de 2,530.0 miles pares de zapato hasta llegar a los 6,800 mil pares de zapato, con destino al mercado interno y la exportación.
<b>Contactos:</b>	<p>Grupo Empresarial de la Industria ligera</p> <p>Industrias NEXUS S.A.  Nombre: Álvaro Suarez Mayans  Cargo: Director General  Telf: +53 7 204 5184  Email: alvaro@nexus.co.cu  <a href="http://nexus.nexus.co.cu">http://nexus.nexus.co.cu</a></p>

## EM para la producción y comercialización de calzados.

Descripción	Ampliación, modernización y operación de una planta para la producción y comercialización de material flexible impreso para envases en cualquier soporte termo soldable, extruir películas de polietileno u otra película flexible y conformar bolsas de diferentes formatos con tales materiales.
Modalidad de inversión	Iniciar con un contrato de asociación internacional para administración productiva, para posteriormente crear una empresa mixta.
Parte cubana	Industrias NEXUS S.A
Monto de inversión estimado	4.5 MMUSD para el contrato de administración productiva y 15 MMUSD para una empresa mixta
Vigencia	10 – 20 años en función de la modalidad
Localización	<ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Variante 1. Unidad Empresarial de Base Empaques Flexibles, Taller de Etiquetas, Ubicado en Calzada de Bejucal No. 16201, esquina a Pasaje Marrero, Municipios de Boyeros. La Habana.</li> <li>✓ Variante 2. Construcción de nueva instalación en ZED Mariel.</li> </ul>
Potencialidades del mercado	Mercado actual de cerca de 8 mil Tm de empaques, además del incremento de las inversiones de la Zona Especial de Desarrollo Mariel y el desarrollo de las inversiones de la industria alimentaria y el turismo en resto el país.
Contactos	<p>Presidencia de Industrias NEXUS S.A  Correo-e: solangel@nexus.co.cu / Teléfono: (53) 52808842;  (537) 2045184  Dirección de Negocios  Correo-e: negocios@negocios.co.cu / Teléfono: (537) 2045454</p>
Imágenes	

## EM para la producción y comercialización de empaques flexibles y extrusión de polietileno (Zona Especial de desarrollo Mariel).



## FICHA DE PROYECTO DE INVERSION.

### Título del proyecto:

Proyecto de Planta para la producción de amoníaco y urea.

### Parte cubana:

Grupo Empresarial de la Industria Química (GEIQ).

### Descripción general del proyecto:

Diseño y construcción de un complejo industrial para satisfacer las demandas nacionales de amoníaco y de urea prevista por el Ministerio de la Agricultura hasta el 2030, así como contar con reservas de producción de amoníaco que permitan cubrir incrementos razonables en su demanda. Para ello se prevén las producciones de, 500,0 Mt por año de amoníaco destinado principalmente a la producción de urea y 500,0 Mt por año de urea con destino a la Agricultura. Asimismo se aprovecharán los subproductos en la fabricación de dióxido de carbono, argón y sulfato de amonio.

**Modalidad de inversión:** Empresa Mixta.

**Microlocalización prevista:** Zona Industrial de la ciudad de Matanzas asociado al proyecto previsto por la UNE para la generación de energía eléctrica y suministro de gas a los ciclos combinados de ENERGAS y Jaruco.

**Tecnología que se propone:** **Amoníaco:** Tecnología de producción a base de gas natural como materia prima según la licencia de la Firma Haldor Topsoe de Dinamarca. **Urea:** Tecnología de producción Acces 21 según la licencia de la Firma Toyo Engineering de Japón.

**Monto estimado:** 820.0 MMUSD

**Mercado: UREA:** 500 mil toneladas para satisfacer la demanda nacional prevista para el año 2030 ascendente a 365 mil toneladas para la MINAG y 120 mil toneladas para satisfacer la demanda de nitrato de amonio que no se cubre con la planta existente en Nuevitas después de ser rehabilitada.

**AMONIACO:** 500 mil toneladas destinadas a las producciones de urea, nitrato de amonio y sinter de níquel, a la aplicación directa a los suelos como fertilizantes y a otros consumos industriales.

### Contactos:

Maribel Ledesma, Directora General de QUIMI S.A

Teléfono: (537) 78307699

E-mail: [dir.general@quimisa.cu](mailto:dir.general@quimisa.cu)

Dunia Brooks Bess, Directora de Negocios de QUIMI S.A

Teléfonos: (537) 78307699

E-mail: [dir.negocios@quimisa.cu](mailto:dir.negocios@quimisa.cu)

## EM para la producción de amoníaco, urea y otras producciones.





#### FICHA DE PROYECTO DE INVERSIÓN.

**Título del proyecto:**

Proyecto para la producción de sacos, jabas y cartuchos de papel.

**Parte cubana:**

Grupo Empresarial de la Industria Química (GEIQ).

**Descripción general del proyecto:**

Modernización y diversificación de la producción de Sacos Multicapas, la recuperación de la producción a escala industrial de Cartuchos de Papel, y la introducción de Jabas con Asas de Papel, destinados al mercado nacional y la exportación.

**Modalidad de inversión:** Empresa Mixta.

**Microlocalización prevista:** Calle 184 No.16801, e/ Línea del Ferrocarril y Carretera Vieja de ~~Mazorra~~, municipio Boyeros, provincia La Habana.

**Tecnología que se propone:** Modernización y rehabilitación de tecnología NEW LONG para incrementar la capacidad hasta 50 millones de unidades, impresora en línea de 4 colores, introducir el sistema de micro perforación continua no coincidente, amigable con el medio ambiente y acorde con la norma cubana.

**Monto estimado:** 25.8 MMUSD

**Mercado:** Satisfacer la demanda nacional del MINAG, MICONS, MINAL, MINCIN, MINEM, otros y exportación.

**Contactos:**

Maribel Ledesma, Directora General de QUIMI S.A

Teléfono: (537) 78307699

E-mail: [dir.general@quimisa.cu](mailto:dir.general@quimisa.cu)

Dunia Brooks ~~Bess~~, Directora de Negocios de QUIMI S.A

Teléfonos: (537) 78307699

E-mail: [dir.negocios@quimisa.cu](mailto:dir.negocios@quimisa.cu)

**EM para la producción y comercialización de sacos multicapas, jabas y cartuchos.**



## FICHA DE LOS PROYECTOS DE INVERSIONES

**Título del Proyecto:** Producción y Comercialización de neumáticos recapados y aprovechamiento de los neumáticos fuera de uso.

**Parte cubana:** Química Internacional S.A, integrada al Grupo Empresarial de la Industria Química (GEIQ).

**Descripción general del proyecto:**

Renovar y comercializar 135 mil 480 neumáticos al año, de los cuales el 19,2 % serán del tipo transporte y agrícola y el 80,8 % del tipo auto ligero. Para lograr esta cifra, se prevé que a partir del 1er año de operación se alcance la producción de 99 mil 375 unidades y en los años sucesivos, crecimientos a un ritmo del 4 %.

Introducir tecnologías para el tratamiento al neumático fuera de uso (NFU) y lograr la comercialización de nuevos productos y artículos técnicos de la goma derivados del mismo

**Modalidad de inversión:** Empresa Mixta.

**Microlocalización:** Región Occidental.

**Mercado (Demanda) General:**El potencial recape estudiado es de 511.0 MU, destinado al mercado nacional y dentro de este, sin descartar el segmento privado. En la región occidente, se acumula más del 50 % de la demanda de estos productos.

**Monto Estimado:** 24.6 Millones de USD

**Contactos:**

Maribel Ledesma, Directora General de QUIMI S.A

Teléfono: (537) 78307699

E-mail: [dir\\_general@quimisa.cu](mailto:dir_general@quimisa.cu)

Dunia Brook Bass, Directora de Negocios de QUIMI S.A

Teléfonos: (537) 78307699

E-mail: [dir\\_negocios@quimisa.cu](mailto:dir_negocios@quimisa.cu)

**EM para la producción y comercialización de neumáticos recapados y aprovechamiento de los neumáticos fuera de uso.**





### FICHA DE PROYECTO DE INVERSION.

**Título del proyecto:** EMPRESA MIXTA FERTILIZANTES BULK BLENDING

**Parte cubana:** Química Internacional S.A (QUIMISA) patrocinada por el Grupo Empresarial de la Industria Química.

**Descripción general del proyecto:** Producir 150 mil T/año con el objetivo de abastecer la demanda de la Agricultura en la Zona Occidental del país, así como volúmenes destinados a la exportación hacia países del área. Se requiere mejoras en la tecnología existente en la Planta, capital de trabajo; así como mercado para la exportación.

**Microlocalización prevista:** Se propone sea ejecutada en la Planta de Mezclas Físicas existente en la Empresa Rayonitro de Matanzas, con un puerto a 1,5 Km.

**Tecnología que se propone:** La tecnología que se propone es la siguiente:

Planta de Mezclas Físicas de Fertilizantes.

- Capacidad total de producción de fertilizantes de 28 t/hora que garantizaría una producción diaria 315 t en el primer año y un máximo de 450 t/día en el 4to año de producción que es cuando estaría produciendo al máximo de su capacidad.
- La Tecnología prevista se desea muy similar a la existente, considerando sustitución del Sistema de Dosificación actual por dosificadores de alta confiabilidad.
- Sustituir el actual mezclador por uno rotatorio que garantice la producción continua.
- Montaje de una báscula de camiones automatizada.
- Montaje de 2 sistemas de remonta que incluye tolva receptora de hasta 25 t, elevador de cangilones de hasta 80 t/h y conductores de banda que garanticen igual capacidad horaria de distribución, para la recepción y óptimo aprovechamiento de la capacidad de almacenaje de materias primas.

**Contactos:**

Maribel Ledesma, Directora General de QUIMI S.A

Teléfono: (537) 8307499

E-mail: [dir.general@quimisa.cu](mailto:dir.general@quimisa.cu)

Dunia Brooks Bess, Directora de Negocios de QUIMI S.A

Teléfonos: (537) 78307699

E-mail: [dir.negocios@quimisa.cu](mailto:dir.negocios@quimisa.cu)

# EM para la producción y comercialización de fertilizantes mezclados (bulk blending).





#### FICHA DE PROYECTO DE INVERSIÓN.

**Título del proyecto:** Planta para la producción y comercialización de Plaguicidas

**Descripción general del proyecto:**

El objetivo del proyecto prevé la rehabilitación de la capacidad productiva que permita, incrementar y diversificar los niveles de producción de plaguicidas e introducir nuevos renglones para el mercado nacional y la exportación, con los niveles de calidad exigibles internacionalmente.

**Modalidad de inversión:** Empresa Mixta.

**Parte cubana:** Sociedad mercantil cien por ciento cubana QUIMI S.A

**Localización prevista:** municipio Artemisa, provincia Artemisa

**Potencialidades del mercado:** El surtido y los volúmenes de producción se han propuestos en correspondencia con la demanda y comportamientos en los históricos de importación publicadas por la ONEI. Entre los principales clientes nacionales se encuentra la Agricultura, Azcuba, entre otros.

Las cifras evaluadas en 2018, muestra un consumo anual 20 mil toneladas a un costos total estimado de 115.0 millones de usd.

En el área del Caribe existe un importante mercado de plaguicidas y la gran mayoría de estos países no fabrican plaguicidas.

**Monto estimado:** 6,000 000.00 USD

**Contactos:**

Maribel Ledesma, Directora General de QUIMI S.A

Teléfono: (537) 78307699

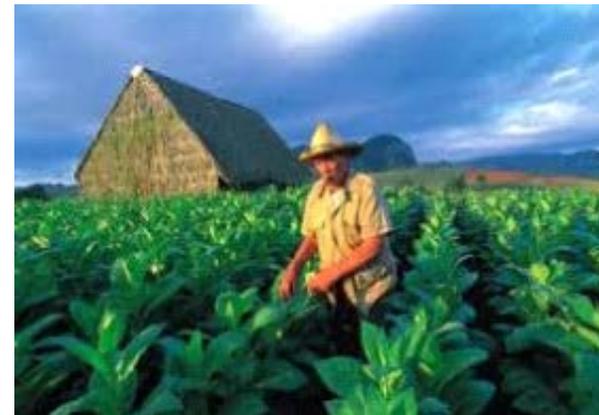
E-mail: [dir.general@quimisa.cu](mailto:dir.general@quimisa.cu)

Dunia Brook Bess, Directora de Negocios de QUIMI S.A

Teléfonos: (537) 78307699

E-mail: [dir.negocios@quimisa.cu](mailto:dir.negocios@quimisa.cu)

## Proyecto para la producción de plaguicidas.



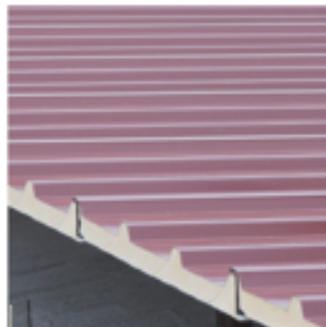
**Producción y  
comercialización de tubos  
rígidos para tabaco**



## EM para la producción y comercialización de tubos rígidos para tabaco.

<b>Descripción:</b>	Proyecto que se desarrolla con el objetivo de modernizar y ampliar la industria para la producción de Tubos Rígidos para Tabaco, con tecnología actualizada, que dé respuesta en competitividad y calidad a la demanda del mercado cubano de 22 millones de unidades anuales y permita realizar futuras exportaciones de 4 millones de unidades anuales.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional
<b>Parte cubana:</b>	Empresa de Envases y Recipientes Metálicos (ENVAMETAL)
<b>Monto de la inversión estimado:</b>	5.2 millones de USD
<b>Localización:</b>	Fábrica NOVALUM, Municipio Regla, provincia La Habana.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	La producción tiene como cliente fundamental a TABACUBA, el cual demanda 22 millones de unidades con destino a la exportación siendo este mercado de una seguridad elevada por la tradición y el prestigio que las marcas de tabaco cubano tienen en el mundo. Se demandan actualmente 32 surtidos diferentes agrupados en nueve marcas.
<b>Contactos:</b>	Correos-e: <a href="mailto:nelly.toirac@eem.com.cu">nelly.toirac@eem.com.cu</a> / <a href="mailto:cobo@sime.cu">cobo@sime.cu</a> / <a href="mailto:negocios.gesime@sime.cu">negocios.gesime@sime.cu</a> Teléfonos: 7893-8321 / 7267-5931 / 7881-2542

**Diseño, producción y comercialización de paneles sándwich de poliuretano**



## CAEI para el diseño, producción y comercialización de paneles sándwich de poliuretano.

<b>Descripción:</b>	Garantizar 500 000 m <sup>2</sup> de paneles sándwich de poliuretano para el desarrollo del programa de vivienda, inversiones en el turismo y programas asociados al sector de la construcción, que están encaminados a la modernización y reanimación de obras públicas y sociales con una tecnología de punta que permita además acceder al mercado internacional a través de las exportaciones.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional
<b>Parte cubana:</b>	Empresa de Producciones Metalicas (COMETAL)
<b>Monto de la inversión estimado:</b>	4.4 millones de USD
<b>Localización:</b>	Fabrica Refrigeración Caribe, Reparto <del>Farragut</del> , Municipio Boyeros, La Habana
<b>Potencialidades del mercado:</b>	Las producciones se destinarán fundamentalmente a cubrir la demanda nacional en un 95.6 % los Organismos que más demandan este producto son MINSAP, GAE (DIP Mariel, ALMEST, AUSA), MICONS, MINCIN, MINAL. Se prevé exportar al área de América Latina y el Caribe, a partir del segundo año con una cantidad de 150 000 m <sup>2</sup> la cual se incrementará paulatinamente.
<b>Contactos:</b>	Correos-e: <a href="mailto:arismel@cometal.co.cu">arismel@cometal.co.cu</a> / <a href="mailto:jr@ste.cometal.cu">jr@ste.cometal.cu</a> / <a href="mailto:negocios.gesime@sime.cu">negocios.gesime@sime.cu</a> Teléfonos: (53) 7694-2469 / 7287-5931 / 7881-2542

**Producción y comercialización de cilindros de 10 kg para GLP**



## CAEI para la producción y comercialización de cilindros de 10 kg para gas licuado de petróleo (glp).

<b>Descripción:</b>	El objetivo es ampliar las capacidades productivas de cilindros de gas licuado de petróleo (GLP) de 10 kg de la única fábrica del país, que permita alcanzar los volúmenes de producción y la calidad requerida para cubrir la demanda nacional hasta alcanzar una producción de 490.000 UF anuales, con posibilidad de acceder al mercado exterior de manera ascendente hasta llegar a 150 000 unidades anuales.
<b>Modalidad de inversión:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional
<b>Parte cubana:</b>	Empresa Conformadora de Matanzas "Noel Fernández" (CONFORMAT)
<b>Monto de la inversión estimado:</b>	11 millones de USD
<b>Localización:</b>	Fábrica "Noel Fernández" en el municipio Matanzas. Provincia de Matanzas.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	El principal mercado es el nacional, como cliente fundamental, CUPET; el resto de las producciones se destinarán a la exportación, a países de Latinoamérica y el Caribe.
<b>Contactos:</b>	Correos: <a href="mailto:pedrollerena@ecomat.co.cu/">pedrollerena@ecomat.co.cu/</a> <a href="mailto:cobo@sime.cu">cobo@sime.cu</a> <a href="mailto:negocios.gesime@sime.cu/">negocios.gesime@sime.cu/</a> Teléfonos: 7893-8321 / 7267-5931/ 7881-2542

## EM para la producción y comercialización de envases de hojalata.

### Producción y comercialización de envases de hojalata



<b>Descripción:</b>	El objetivo es sustituir la línea mecánico-manual con tecnología de soldadura plomo-estaño por una línea automática con soldadura eléctrica que permita dar respuesta en competitividad, calidad y bajos costos, a la demanda del mercado nacional de 20.5 millones de envases anuales y propiciar las exportaciones en el área de envases para pinturas, conservas, carnes y vegetales.
<b>Modalidad de Inversión:</b>	Contrato de Asociación Económica Internacional
<b>Parte cubana:</b>	Empresa de Envases y Recipientes Metálicos (ENVAMETAL)
<b>Monto de la Inversión estimado:</b>	5 millones de USD
<b>Localización:</b>	Municipio Guanabacoa, provincia La Habana.
<b>Potencialidades del mercado:</b>	El cliente principal es el mercado nacional, siendo la demanda identificada de 2707 M de envases anuales. Se prevé satisfacer las demandas de la agricultura, <b>Cubalub</b> , la Química y potenciar las empresas de pintura, así como los pequeños productores del sector no estatal.
<b>Contactos:</b>	Correos: <a href="mailto:nelly.toirac@eem.com.cu">nelly.toirac@eem.com.cu</a> / <a href="mailto:cobo@sime.cu">cobo@sime.cu</a> <a href="mailto:negocios.gesime@sime.cu">negocios.gesime@sime.cu</a> Teléfonos: 7893-8321 / 7267-5931/ 7881-2542

Empresa Mixta para la producción de grifería económica y de lujo

PRODUCCIÓN Y  
COMERCIALIZACIÓN  
DE GRIFERÍA  
ECONÓMICA Y  
DE LUJO.



ECTE para la producción y comercialización de grifería económica y de lujo (Zona Especial de Desarrollo Mariel).

**Descripción:** Identificar un socio con capacidad financiera y tecnológica para el montaje de una nueva planta para la producción de griferías económicas y de lujo (series mezcladoras ~~bi~~ ~~man~~ ~~monomando~~), válvulas y herrajes sanitarios, con destino a la sustitución de importaciones. La fábrica deberá contar con la tecnología más avanzada de fundición en coquilla por gravedad bajo presión, corte y ~~acabado~~ de piezas fundidas, maquinado de griferías en máquinas transfer ultra veloces, con varios cabezales, acabados superficiales de esmerilado y pulido automatizado, con tratamiento superficial de níquel/cromo, con planta de tratamiento de aguas residuales y procesos de ensamble y prueba de la grifería.

**Modalidad de inversión:** Empresa Mixta

**Parte cubana:** SIMEN AUT, S.A.

**Monto de inversión estimado:** 21 millones USD

**Localización:** Sector A. ZEDM

**Potencialidades del mercado:** La producción estará destinada a satisfacer la creciente demanda del desarrollo hotelero e inmobiliario nacional, con un crecimiento proyectado de 100 mil habitaciones en los próximos 15 años, así como a la exportación.

**Contactos:** Correos-e: olivia@sime.cu  
Teléfonos: (53) 7979204 / 7976762 / 7645-0405, 7645-8961\_62, ext.139

### **DESCRIPCIÓN:**

Se proyecta mediante la implementación de un sistema integrado de gestión de residuos sólidos urbanos (SIGRSU), la reducción gradual (hasta sus niveles mínimos), del volumen total de residuos generados que hoy se envían a vertederos o rellenos sanitarios, evitando un impacto negativo al medio ambiente y la salud humana. Contempla todas las etapas del proceso, comenzando por su correcta selección, recogida, tratamiento, reciclaje y valorización energética para generar electricidad, calor y producir abono orgánico, enviando a los rellenos sanitarios solo los residuos no reciclables inertes sin posibilidades de valorización, con la posibilidad de en etapas posteriores estudiarse algunos usos de esta fracción inerte.

### **MODALIDAD DE INVERSIÓN:**

Empresa mixta

### **PARTE CUBANA:**

Grupo Empresarial de Reciclaje.

### **MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:**

300 millones de USD. (La primera etapa comprende una planta integral de procesamiento de residuos sólidos urbanos que incluye varias líneas y el mejoramiento del sistema de recolección y vertido a un costo de 115 millones de USD).

### **LOCALIZACIÓN:**

La Habana

## **EM del Sistema integrado de gestión de residuos sólidos urbanos.**

### **POTENCIALIDADES DEL MERCADO:**

Actualmente se procesan 16 familias de productos, siendo los fundamentales: chatarra de acero, hierro fundido, acero inoxidable, cobre, aluminio, bronce, plomo, papel y cartón, plásticos, envases de cristal, vidrio, chatarra electrónica y otros. La producción que se propone está destinada fundamentalmente al mercado nacional. Las materias primas secundarias, a la Industria nacional y la exportación. El gas que se genere es demandado por el Sistema Eléctrico Nacional para la generación de energía, mientras que el abono podrá ser consumido en su totalidad por el Ministerio de la Agricultura.

### **CONTACTOS:**

Grupo Empresarial del Reciclaje  
Correo-e: [negocios@reciclaje.cu](mailto:negocios@reciclaje.cu)  
Tel.: (53) 78352333

### **DESCRIPCIÓN:**

Producción de chatarra ferrosa a partir del desguace de embarcaciones, que permita el abastecimiento estable de las dos acerías existentes en el país, además de la exportación de los productos no ferrosos que se obtengan en el proceso y la venta de las partes, piezas y equipos provenientes del desmantelamiento, tanto para el mercado nacional como para la exportación.

Para ello habría que alcanzar objetivos específicos tales como:

- Modernizar el parque tecnológico de la empresa para dar respuesta con competitividad, calidad y bajos costos de producción a la demanda del mercado cubano.
- Incremento de las capacidades productivas de Bahía Honda hasta a 25 000 toneladas (en una primera etapa), y 100 000 toneladas (en etapas posteriores) aumentando la disponibilidad de chatarras ferrosas y disminuyendo los niveles de importación de este producto.
- Una vez cubierto el mercado interno, fomentar las exportaciones, las cuales deberán ser garantizadas por el socio extranjero.

### **MODALIDAD DE INVERSIÓN:**

Empresa mixta

### **PARTE CUBANA:**

Grupo Empresarial de Reciclaje.

**MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:** 17 millones

## **EM para el desmantelamiento de embarcaciones fuera de uso que satisfaga la demanda creciente de chatarra ferrosa de las acerías cubanas.**

### **LOCALIZACIÓN:**

Municipio Bahía Honda, provincia Artemisa.

### **POTENCIALIDADES DEL MERCADO:**

El mercado de los productos resultantes está garantizado y se destinarán a: - Chatarra ferrosa: Suministro a acerías cubanas.

- Chatarra no ferrosa: Exportación.

- Partes, piezas y equipos: Exportación y/o mercado nacional.

### **CONTACTOS:**

Grupo Empresarial del Reciclaje  
Correo-e: negocios@reciclaje.cu  
Tel.: (53) 78352333

### **DESCRIPCIÓN:**

Introducción al país de tecnología con capacidades productivas para la transformación del plomo triturado y pasta de plomo, obtenido en la Planta de Reciclaje FUNALCO, en lingotes de plomo refinado y aleado, para sustituir las importaciones de estas materias primas en la industria nacional, específicamente la Fábrica de Acumuladores XX Aniversario y la exportación.

### **MODALIDAD DE INVERSIÓN:**

Empresa mixta

### **PARTE CUBANA:**

Grupo Empresarial de Reciclaje.

### **MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:**

11.3 millones de USD

### **LOCALIZACIÓN:**

Municipio San Miguel del Padrón, provincia La Habana

### **POTENCIALIDADES DEL MERCADO:**

El mercado de los productos resultantes está garantizado y se destinarán a la industria nacional de transformación de plomo y a la exportación.

### **CONTACTOS:**

Grupo Empresarial del Reciclaje  
Correo-e: [negocios@reciclaje.cu](mailto:negocios@reciclaje.cu)  
Tel.: (53) 78352333

# EM para la fundición y refinación de plomo.

**DESCRIPCIÓN:**

Gestión integral de los desechos sólidos industriales y domésticos generados por las empresas y poblaciones establecidas en el territorio de la Zona Especial de Desarrollo Mariel y en la provincia de Artemisa, incluyendo la construcción de una planta de procesamiento y generación de energía

**MODALIDAD DE INVERSIÓN:**

Empresa mixta

**PARTE CUBANA:**

Grupo Empresarial de Reciclaje (GER)

**MONTO DE INVERSIÓN ESTIMADO:**

79 millones de USD.

**LOCALIZACIÓN:**

Sector A. Zona A-9

**CONTACTOS:**

Nombre y apellidos: Yunelsis Escalona Torres

Cargo: Directora de Desarrollo

Correo-e: yescalona@reciclaje.cu

Tel.: (53) 78352333

## **EM para el Sistema integral de Gestión industrial de residuos sólidos (Zona Especial de Desarrollo Mariel).**

